



CÔNG TY TNHH DƯỢC NHÂN HƯNG

Địa chỉ: Số 3 Quách Văn Tuấn, P.12, Quận Tân Bình, TP.HCM

Điện thoại: (08) 38 111 888 – Fax: (08) 38 111 116

THƯ NGỎ

Kính gửi: Trường Đại Học Thủ Dầu Một

Lời đầu tiên Công ty TNHH Dược Nhân Hưng xin được gửi đến Quý Trường lời chúc sức khỏe và thịnh vượng.

Công ty TNHH Dược Nhân Hưng được thành lập và chính thức đi hoạt động từ ngày 25/09/2014 trong lĩnh vực sản xuất – kinh doanh dược phẩm và thực phẩm chức năng.

Các sản phẩm Đau Nhức Xương Khớp Nhân Hưng, Siro Ho BEZUT, Happy Xoang đã được Công ty đầu tư mạnh mẽ về truyền thông và chính sách bán hàng. Những sản phẩm này được phân phối tại hệ thống nhà thuốc trên toàn quốc và đã được khẳng định về chất lượng. Đến thời điểm hiện tại, những sản phẩm này đã vươn lên tốp đầu thị trường trong nhóm sản phẩm dược phẩm và TPCN hỗ trợ điều trị đau nhức xương khớp, ho và viêm xoang.

Hệ thống Công ty Dược Nhân Hưng bao gồm:

- Trụ sở chính: Công ty TNHH Dược Nhân Hưng (Số 3 Quách Văn Tuấn, P.12, Q. Tân Bình, TP. HCM)
- Công ty TNHH Đầu tư – Thương mại Nhân Hưng (Quận Cầu Giấy – Hà Nội)

Kính mong nhận được sự hỗ trợ từ Quý Trường để chúng tôi có cơ hội tuyển dụng các sinh viên mới tốt nghiệp về làm việc và phát triển cùng Công ty.

Trân trọng cảm ơn!

T/M CÔNG TY TNHH DƯỢC NHÂN HƯNG

THƯ NGỎ

Kính gửi: Trường Đại Học Thủ Dầu Một

Lời đầu tiên Công ty TNHH Dược Nhân Hưng xin được gửi đến Quý Trường lời chúc sức khỏe và thành vượng.

Công ty TNHH Dược Nhân Hưng được thành lập và chính thức đi hoạt động từ ngày 25/09/2014 trong lĩnh vực sản xuất - kinh doanh dược phẩm và thực phẩm chức năng.

Các sản phẩm Đầu Nhức Xương Khớp Nhân Hưng, Siro Ho BEZUT, Happy Xương đã được Công ty đầu tư mạnh mẽ về truyền thông và chính sách bán hàng. Những sản phẩm này được phân phối tại hệ thống nhà thuốc trên toàn quốc và đã được khẳng định về chất lượng. Đến thời điểm hiện tại, những sản phẩm này đã vươn lên tốp đầu thị trường trong nhóm sản phẩm được phân và TPCN hỗ trợ điều trị đau nhức xương khớp, ho và viêm xoang.

Hệ thống Công ty Dược Nhân Hưng bao gồm:

- Trụ sở chính: Công ty TNHH Dược Nhân Hưng (Số 3 Quách Văn Tuấn, P.12, Q. Tân Bình, TP. HCM)

- Công ty TNHH Đầu tư - Thương mại Nhân Hưng (Quận Cầu Giấy - Hà Nội)

Kính mong nhận được sự hỗ trợ từ Quý Trường để chúng tôi có cơ hội tuyên dương các sinh viên mới tốt nghiệp và làm việc và phát triển cùng Công ty.

Trân trọng cảm ơn!

TAM CÔNG TY TNHH DƯỢC NHÂN HUNG

THÔNG BÁO TUYỂN DỤNG

Công ty TNHH Dược Nhân Hưng đang tuyển dụng Quản trị viên tập sự từ Đà Nẵng đến Cà Mau

Mô tả công việc :

- Tham gia nghiên cứu thị trường.
- Đào tạo kiến thức sản phẩm và kỹ năng bán hàng cho trình dược viên (TDV)
- Trực tiếp quản lý và hỗ trợ TDV trong việc triển khai các chính sách bán hàng, chương trình khuyến mãi, quản lý khách hàng, kênh phân phối và xử lý các vấn đề phát sinh trong quá trình kinh doanh tại địa bàn phụ trách.
- Giám sát, kiểm tra, đôn đốc thực hiện các hoạt động bán hàng của TDV tại các địa bàn được phân công để đạt được chỉ tiêu doanh số đề ra.
- Thiết lập và duy trì các mối quan hệ thân thiết với khách hàng.
- Đánh giá năng lực của TDV và cung cấp thông tin về tiến độ thực hiện công việc của đội ngũ TDV
- Tổng hợp, phân tích dữ liệu kinh doanh báo cáo cho Trưởng phòng kinh doanh.
- Phối hợp với Trưởng phòng kinh doanh thực hiện các công việc khác theo chỉ đạo của Ban Giám đốc

(Đặc thù công việc đi công tác liên tục tại thị trường, chỉ làm việc tại văn phòng khoảng 5 ngày/tháng)

Quyền lợi được hưởng:

- Lương căn bản: 7 triệu đồng/tháng + phụ cấp công tác 2 triệu đồng (công tác phí được hỗ trợ riêng theo quy chế.
- Môi trường làm việc chuyên nghiệp, hiện đại, công bằng và thân thiện. Tại đây, những đóng góp về sức lực, trí tuệ của bạn luôn được ghi nhận và đánh giá kịp thời tạo cơ hội thăng tiến.
- Được đào tạo miễn phí trong suốt chương trình. Không hoàn trả lại công ty bất kì chi phí đào tạo nào nếu không hoàn thành được chương trình.
- Các chính sách đãi ngộ phúc lợi: thực hiện đầy đủ các chế độ, quyền lợi theo luật lao động (BHXH, BHYT, BHTN) tạo điều kiện gắn bó lâu dài của nhân viên với Công ty.
- Sau khi kết thúc tập sự nếu đạt yêu cầu sẽ lên quản lý chính thức hưởng mức thu nhập cao hơn.
- Sau 3 tháng, ứng viên đáp ứng tốt các chỉ tiêu doanh số, các yêu cầu về năng lực tổ chức, triển khai, giám sát,... sẽ được đề cử làm Quản lý kinh doanh với quyền lợi cao hơn.
- Nếu sau 3 tháng ứng viên không đảm bảo yêu cầu thì bắt buộc dừng lại chương trình Quản trị viên tập sự.

Yêu cầu công việc:

- Nam, Tuổi từ 21-25
- Tốt nghiệp CĐ, ĐH tất cả các ngành, ưu tiên nhóm ngành: Quản trị Kinh Doanh, Thương mại,...
- Đối với ứng viên chưa có kinh nghiệm hoặc sinh viên mới ra trường thì phải chấp nhận đào tạo thực tế ngoài thị trường (ở vị trí trình dược viên) từ 01-02 tháng, đam mê khát vọng làm kinh doanh.
- Sức khỏe tốt, bắt buộc đi công tác tỉnh thường xuyên.
- Có khả năng lãnh đạo, chịu được áp lực, tinh thần trách nhiệm cao, quan điểm làm việc chuyên nghiệp.

THÔNG BÁO TUYỂN DỤNG

Công ty TNHH Dược Nhân Hưng đang tuyển dụng Quản trị viên tập sự từ Đà Nẵng đến Cà Mau

Mô tả công việc:

- Tham gia nghiên cứu thị trường.
 - Đào tạo kiến thức sản phẩm và kỹ năng bán hàng cho nhân viên (TDV)
 - Thực tập quản lý và hỗ trợ TDV trong việc triển khai các chính sách bán hàng, chương trình khuyến mãi, quản lý khách hàng, kênh phân phối và xử lý các vấn đề phát sinh trong quá trình kinh doanh tại địa bàn phân trách.
 - Giám sát, kiểm tra, đôn đốc thực hiện các hoạt động bán hàng của TDV tại các địa bàn được phân công để đạt được chỉ tiêu doanh số đề ra.
 - Thiết lập và duy trì các mối quan hệ thân thiết với khách hàng.
 - Đánh giá năng lực của TDV và cung cấp thông tin về tiến độ thực hiện công việc của đội ngũ TDV.
 - Tổng hợp, phân tích dữ liệu kinh doanh báo cáo cho Trưởng phòng kinh doanh.
 - Phối hợp với Trưởng phòng kinh doanh thực hiện các công việc khác theo chỉ đạo của Ban Giám đốc.
- (Bộc thân công việc để công tác liên tục tại thị trường, chỉ làm việc tại văn phòng)
- Điều kiện ứng tuyển:**
- Lương căn bản: 7 triệu đồng/tháng + phụ cấp công tác 2 triệu đồng (công tác bị được hỗ trợ bằng thực phụ cấp).
 - Môi trường làm việc chuyên nghiệp, hiện đại, công bằng và thân thiện. Tại đây, nhân viên được góp ý kiến, từ việc của bạn luôn được ghi nhận và đánh giá kịp thời tạo cơ hội thăng tiến.
 - Được đào tạo miễn phí trong suốt chương trình. Không hoàn trả lại công ty bất kỳ chi phí nào nếu bạn không hoàn thành được chương trình.
 - Các chính sách đãi ngộ phúc lợi; thực hiện đầy đủ các chế độ, quyền lợi theo luật lao động (BHXH, BHYT, BHTN) tạo điều kiện gần gũi thân thiện với Công ty.
 - Sau khi kết thúc tập sự nếu đạt yêu cầu sẽ lên quản lý chính thức hưởng mức thu nhập cao hơn.
 - Sau 3 tháng, từng viên đáp ứng tốt các chỉ tiêu doanh số, các yêu cầu về năng lực tổ chức, quản lý, giám sát... sẽ được đề cử làm Quản lý kinh doanh với quyền lợi cao hơn.
 - Nếu sau 3 tháng từng viên không đảm bảo yêu cầu thì sẽ phải dừng lại chương trình.
- Quản trị viên tập sự:**
- Yêu cầu công việc:**
- Nam, Tuổi từ 21-25
 - Tốt nghiệp CĐ, ĐH tất cả các ngành, ưu tiên nhóm ngành: Quản trị Kinh Doanh, Tài chính Marketing.
 - Đối với ứng viên có kinh nghiệm hoặc sinh viên mới ra trường thì phải chấp nhận được tạo (thực tế ngoài thị trường) có vị trí (tính được viên) từ 01-02 tháng, đảm bảo 1 năm vòng làm kinh doanh.
 - Sức khỏe tốt, bất thuộc di chứng tác nhân thường xuyên.
 - Có khả năng lãnh đạo, chịu được áp lực, tính trách nhiệm cao, quản lý nhân viên chuyên nghiệp.

Bộ hồ sơ yêu cầu : (Nộp bản photo)

- Đơn ứng tuyển (dán hình 3x4)
- Sơ yếu lý lịch
- Bằng cấp, chứng chỉ liên quan
- Hộ khẩu, CMND
- Giấy khám sức khỏe.

Ứng viên có thể chọn một trong 2 cách nộp hồ sơ ứng tuyển:

1. Gửi hồ sơ về địa chỉ email của Phòng Nhân Sự: tuyendung.miendong@duocnhanhung.com
(khi gửi email, vui lòng ghi rõ vị trí và khu vực tình ứng tuyển)

- Hoặc nộp hồ sơ trực tiếp (ghi rõ vị trí và khu vực tình ứng tuyển) về:

2. Phòng Nhân sự

Công ty TNHH Dược Nhân Hưng

Trụ sở: Số 3 Quách Văn Tuấn, P.12, Q. Tân Bình, TP. HCM

Điện thoại: 0838.111. 888 – số máy nhánh 107 (gặp chị Trúc)

Lưu ý: Công ty sẽ chỉ liên hệ với những ứng viên có hồ sơ đạt yêu cầu và không hoàn trả lại những hồ sơ đã nộp.

Đối với ứng viên của trường Đại Học Ngân Hàng TpHCM gửi hồ sơ qua mail trực tiếp cho Mr Huân – Quản lý Kinh Doanh khu vực Miền Đông: huan.ddd@duocnhanhung.com

TpHCM, Ngàythángnăm 20

Hồ sơ sơ yếu cần: (Vận bản photo)

- Đơn ứng tuyển (danh ảnh 3x4)
- Sơ yếu lý lịch
- Bảng cấp, chứng chỉ liên quan
- Hộ khẩu, CMND
- Giấy khám sức khỏe

Ứng viên có thể chọn một trong 2 cách nộp hồ sơ ứng tuyển:

1. Gửi hồ sơ về địa chỉ email của Phòng Nhân Sự: tuynhdang.mienbong@duochanhung.com

(Khi gửi email, vui lòng ghi rõ vị trí và khu vực ứng tuyển)

- Hoặc nộp hồ sơ trực tiếp (ghi rõ vị trí và khu vực ứng tuyển) về:

2. Phòng Nhân Sự

Công ty TNHH Dược Nhân Hưng

Tên số 3 Quách Văn Tuấn, P.12, Q. Tân Bình, TP. HCM

Điện thoại: 0838.111.888 - số máy nhánh 107 (gặp chị Trúc)

Lưu ý: Công ty sẽ chỉ liên hệ với những ứng viên có hồ sơ đầy đủ và không hoàn trả lại

những hồ sơ đã nộp.

Bởi với ứng viên chủ trương Đại Học Ngân Hàng TP.HCM gửi hồ sơ qua mail trực tiếp cho

Mr. Hùng - Quản lý Kinh Doanh khu vực Miền Đông: hung.dh@duochanhung.com

TP.HCM, Ngày ... tháng ... năm 20...

THÔNG BÁO TUYỂN DỤNG

Công ty TNHH Dược Nhân Hưng đang tuyển dụng Trình Dược Viên Kênh Nhà Thuốc từ Đà Nẵng đến Cà Mau

Mô tả công việc :

- Bán hàng và chăm sóc các nhà thuốc tại địa bàn phụ trách.
- Triển khai đầy đủ và hiệu quả các chương trình khuyến mại, chính sách và thông tin từ công ty tới các nhà thuốc.
- Hoàn thành đầy đủ các chỉ tiêu doanh số và báo cáo ngày, tuần, tháng theo sự chỉ đạo của cấp quản lý.
- *(Công việc yêu cầu di chuyển liên tục bằng xe máy, mỗi ngày viếng thăm 20-30 nhà thuốc trong danh sách khách hàng).*
- **Quyền lợi được hưởng:**
- Mức thu nhập bao gồm lương căn bản **5 triệu đồng + thưởng doanh số** và các khoản thưởng không giới hạn đối với những TDV xuất sắc.
- Được đào tạo và làm việc trong môi trường chuyên nghiệp.
- Được hưởng các chế độ phúc lợi như tham gia BHXH, BHYT, BHTN, thưởng lễ - tết, sinh nhật, cưới hỏi, du lịch định kỳ hằng năm...
- TDV xuất sắc sẽ có cơ hội thăng tiến lên vị trí: Giám sát Kinh doanh và Quản lý Kinh doanh.

• **Yêu cầu công việc:**

- Chăm chỉ, trung thực và nhanh nhẹn trong công việc là tiêu chí bắt buộc.
- Công ty ưu tiên tuyển dụng sinh viên mới tốt nghiệp.
- Yêu thích công việc bán hàng ngoài thị trường,
- Kỹ năng giao tiếp tốt.

Bộ hồ sơ yêu cầu : (Nộp bản photo)

- Đơn ứng tuyển (dán hình 3x4)
- Sơ yếu lý lịch
- Bảng cấp, chứng chỉ liên quan
- Hộ khẩu, CMND
- Giấy khám sức khỏe.

Ứng viên có thể chọn một trong 2 cách nộp hồ sơ ứng tuyển:

1. Gửi hồ sơ về địa chỉ email của Phòng Nhân Sự: tuyendung@duocnhanhung.com (khi gửi email, vui lòng ghi rõ vị trí và khu vực tỉnh ứng tuyển)

- Hoặc nộp hồ sơ trực tiếp (ghi rõ vị trí và khu vực tỉnh ứng tuyển) về:

2. Phòng Nhân sự

Công ty TNHH Dược Nhân Hưng

Trụ sở: Số 3 Quách Văn Tuấn, P.12, Q. Tân Bình, TP. HCM

Điện thoại: 0838.111. 888 – số máy nhánh 107 (gặp chị Trúc)

Lưu ý: Công ty sẽ chỉ liên hệ với những ứng viên có hồ sơ đạt yêu cầu và không hoàn trả lại những hồ sơ đã nộp.

TpHCM, Ngàythángnăm 20



PHÓ GIÁM ĐỐC

THE UNIVERSITY OF CHICAGO
DEPARTMENT OF POLITICAL SCIENCE
1100 EAST 58TH STREET, CHICAGO, ILL. 60637

THEORY OF POLITICAL BEHAVIOR

THEORY OF POLITICAL BEHAVIOR
THEORY OF POLITICAL BEHAVIOR

THEORY OF POLITICAL BEHAVIOR
THEORY OF POLITICAL BEHAVIOR

THEORY OF POLITICAL BEHAVIOR
THEORY OF POLITICAL BEHAVIOR

THEORY OF POLITICAL BEHAVIOR
THEORY OF POLITICAL BEHAVIOR

THEORY OF POLITICAL BEHAVIOR
THEORY OF POLITICAL BEHAVIOR

THEORY OF POLITICAL BEHAVIOR
THEORY OF POLITICAL BEHAVIOR

THEORY OF POLITICAL BEHAVIOR
THEORY OF POLITICAL BEHAVIOR

THEORY OF POLITICAL BEHAVIOR
THEORY OF POLITICAL BEHAVIOR

THEORY OF POLITICAL BEHAVIOR
THEORY OF POLITICAL BEHAVIOR

THEORY OF POLITICAL BEHAVIOR
THEORY OF POLITICAL BEHAVIOR

THEORY OF POLITICAL BEHAVIOR
THEORY OF POLITICAL BEHAVIOR

THEORY OF POLITICAL BEHAVIOR
THEORY OF POLITICAL BEHAVIOR

THEORY OF POLITICAL BEHAVIOR
THEORY OF POLITICAL BEHAVIOR

THEORY OF POLITICAL BEHAVIOR
THEORY OF POLITICAL BEHAVIOR

THEORY OF POLITICAL BEHAVIOR
THEORY OF POLITICAL BEHAVIOR

THEORY OF POLITICAL BEHAVIOR
THEORY OF POLITICAL BEHAVIOR

THEORY OF POLITICAL BEHAVIOR
THEORY OF POLITICAL BEHAVIOR

THEORY OF POLITICAL BEHAVIOR
THEORY OF POLITICAL BEHAVIOR

THEORY OF POLITICAL BEHAVIOR
THEORY OF POLITICAL BEHAVIOR

THEORY OF POLITICAL BEHAVIOR
THEORY OF POLITICAL BEHAVIOR

THEORY OF POLITICAL BEHAVIOR
THEORY OF POLITICAL BEHAVIOR